

## GESTION DOCUMENTAL PARA EMPRESAS INTELIGENTES

Incorpore la gestión  
a su catálogo  
de servicios y  
soluciones.

Aumente ingresos  
participando  
en un mercado  
en crecimiento.

Benefíciense de  
formar parte  
del canal  
de Adapting.

## ¿Por qué distribuir abox ECM?

Abox es un producto profesional para la gestión documental. Una solución avanzada.

Desde el punto de vista de su negocio, abox ECM supone una atractiva solución a las necesidades de sus clientes más exigentes.

- Cross selling / Up selling, generación de negocio adicional, tanto sobre su base instalada de clientes, como en New Business.
- Complemento a su propuesta de valor, si su empresa distribuye soluciones abox document le permite complementar y potenciar su propuesta de valor.
- Nuevos segmentos de cliente objetivo, partners con foco en servicios de digitalización y custodia con portafolio dirigido a segmento de cliente Small Market o High Market y foco en transformación digital.
- Open source, si distribuye actualmente una solución "open source", puede disponer de una alternativa a este modelo.

## Perfil del partner:

El Programa de Canal de Adapting se dirige a los siguientes segmentos:

- 1.) Empresas de digitalización y soluciones de impresión.
- 2.) Empresas de servicios archivísticos y custodia documental.
- 3.) Empresas de outsourcing de procesos (BPO).
- 4.) Distribuidores de software de gestión empresarial (ERP, BPM, CRM, etc.).

## Tipos de partner:

	Refiere	Comercializa	Implanta	Desarrolla	Certificado
Lead Partner	✓	✗	✗	✗	
Lead Partner Premium	✓	✓	✗	✗	🏆
Business Partner	✗	✓	✓	✗	🏆
Solution Partner	✗	✓	✓	✓	🏆

Pertenecer a uno u otro tipo dependerá del perfil de empresa, ordenados de menor a mayor participación en los proyectos los partners se clasifican en "Lead Partners", "Business Partners" y "Solution Partners"..

## Beneficios del Programa de Canal

**Beneficios económicos,** los partners implantarán el software de Adapting en sus clientes y recibirán unos porcentajes de descuento sobre las licencias y de los contratos de servicio, como retribución por su venta.

**Beneficios técnicos,** por la certificación y formación del canal. Contrato de servicios avanzados, actualizaciones y asistencia técnica. Cursos de reciclaje tecnológico.

**Beneficios comerciales** como la formación comercial, materiales de comunicación y recursos de apoyo a la venta del software.

Conozca los requisitos para participar en la página [www.adapting.com/programa-de-partners/](http://www.adapting.com/programa-de-partners/)

### Sede España Content Software, S.L.

Parque Científico Universidad de Valencia,  
Oficina 1.07  
C/ Catedrático Agustín Escardino, 9  
E-46980 Paterna (Valencia)

Correo: [info@adapting.com](mailto:info@adapting.com)



### Sede Colombia Adapting América S.A.S.

Edificio Olimpo,  
Oficina 205  
Cra 48 # 75-119  
080020 Barranquilla

Correo: [america@adapting.com](mailto:america@adapting.com)

