



## Plan de partners de Adapting

### Gestión documental para empresas inteligentes

- ▶ Incorpore la gestión documental a su catálogo de servicios y soluciones
- ▶ Aumente ingresos participando en un mercado en crecimiento
- ▶ Beneficiarse de formar parte del canal de Adapting

### ¿Por qué distribuir abox document?

Abox Document es un producto profesional para la gestión documental. Una solución avanzada que, a su vez, puede estar incluida dentro de una plataforma más genérica de gestión de contenidos, abox.

Desde el punto de vista de su negocio, abox document supone una atractiva solución a las necesidades de los partners.

- ▶ **Cross selling / Up selling**, generación de negocio adicional, tanto sobre su base instalada de clientes, como en New Business.
- ▶ **Complemento a su propuesta de valor**, si su empresa distribuye soluciones ERP y plataformas de entornos colaborativos (Lotus, MS Sharepoint, MS Dynamics), abox document le permite complementar y potenciar su propuesta de valor.
- ▶ **Acceda a nuevos segmentos de cliente objetivo**, partners con foco en servicios de digitalización y custodia con portafolio dirigido a segmento de cliente Small Market o High Market.
- ▶ **Open source**, si distribuye actualmente una solución "open source", puede disponer de una alternativa a este modelo.

### Tipos de partner

El Programa de **Canal de Adapting** se dirige a los siguientes segmentos:

- ▶ Distribuidores que comercialicen soluciones ERP.
- ▶ Distribuidores que comercialicen entornos colaborativos (ECM, gestión documental, BPM, etc.)
- ▶ Empresas de servicios archivísticos, digitalización, custodia y soluciones de impresión.



Tel. + (57) (5) 3605523  
america@adapting.com  
www.adapting.com

**Adapting América S.A.S.**  
Edificio World Trade Center  
Calle 76 No. 54 - 11, Oficina No. 812  
Barranquilla, Colombia



Pertenecer a uno u otro tipo dependerá del perfil de empresa, ordenados de menor a mayor participación en los proyectos los partners se clasifican en "Lead Partners", "Business Partners" y "Solution Partners"..

## Tabla resumen de modelos de relación

Tipo de Partner	Refiere	Comercializa	Implanta	Desarrolla	Certificado
Lead Partner					
Lead partner Premium					
Business Partner					
Solution Partner					

Los beneficios para los partners por encima de todo

## Beneficios del Programa de Canal

**Beneficios económicos**, los partners implantarán el software de Adapting en sus clientes y recibirán unos porcentajes de descuento sobre las licencias y de los contratos de servicio, como retribución por su venta.

**Beneficios técnicos**, por la certificación y formación del canal. Contrato de servicios avanzados, actualizaciones y asistencia técnica. Cursos de reciclaje tecnológico.

**Beneficios comerciales** como la **formación comercial**, materiales de comunicación y recursos de apoyo a la venta del software.

► **Conozca los requisitos para participar escribiendo a: [america@adapting.com](mailto:america@adapting.com)**